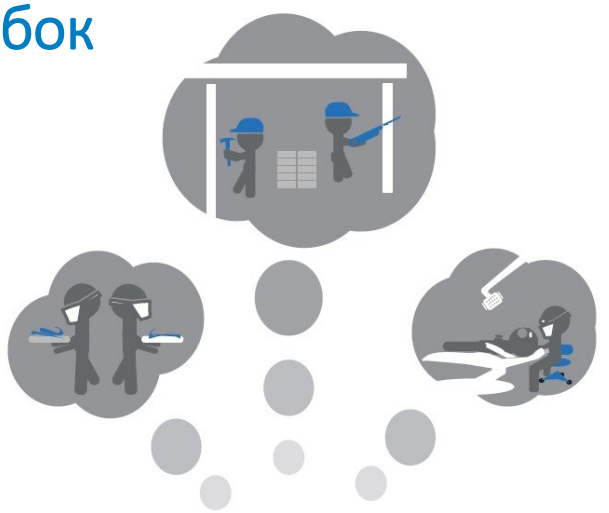
Планирование стоматологической практики:
Пять распространенных ошибок

Проектирование или переоборудование вашего кабинета требуют масштабного предварительного планирования – и это тот случай, когда любой совет может пригодиться. Важными могут оказаться вещи, о которых вы даже *не* подозреваете.

Здесь рассматривается пять факторов, которые необходимо учитывать и которые следует добавить в ваш список.



1 Планирование надлежащей стерилизации.

Стерилизационное отделение – это «сердце» вашей врачебной практики. Работая с большим количеством инструментов, вы вскоре обнаружите, что без организации эффективного потока материалов, невозможно наладить непрерывный поток пациентов. Не забудьте обеспечить место для стерилизационного оборудования. Будучи спроектированным для эффективной обработки инструментов и оснащенное встроенными модулями для их хранения, такое оборудование обеспечивает плавный рабочий процесс, который, никогда не прерывается и не замедляется из-за ненужных перемещений туда и обратно. С простым шкафом вы не сможете этого добиться. Сегодня многие врачи специально стерилизуют инструменты на глазах у пациентов, чтобы продемонстрировать насколько серьезно они относятся к вопросу стерилизации.

2 Организуйте рабочее пространство в первую очередь.

В будущем вы скажете себе спасибо. Планировка и рабочее пространство стоматологического кабинета важны для создания настроения, отражения личного стиля, и поддержания как у пациентов, так и у сотрудников состояния расслабленности и комфорта, однако, не забудьте запланировать бюджет на инструменты и оборудование. Игнорирование этого вопроса может негативно сказаться на вашей способности работать продуктивно, и на эффективности стоматологической практики. Основываясь на своем стиле работы, выбирайте оборудование, которое минимизирует перемещения, уменьшит негативное воздействие на ваше тело и обеспечит ваше здоровье и эффективность в течение долгого времени. Планируйте кабинет, помня о своем здоровье, и здоровье своих сотрудников.

3 Рассчитывайте общие затраты на владение практикой (а не начальную стоимость).

В конечном счете это того стоит. Инвестиции в вашу практику сегодня, по всей вероятности, будут работать и через десять или двадцать лет. Начальная стоимость покупки важна по вполне понятным причинам, но зачастую она скрадывает представление об общих затратах на содержание оборудования в течение всего времени его эксплуатации. Экономия денег на первом этапе, в конечном итоге может встать вам в копеечку в долгосрочной перспективе. Убедитесь в том, что начальная цена покупки включает все условия, обеспечивающие полноценное функционирование оборудования (например, наличие раковин, сантехники, электрических розеток, возможность их встраивания в стоматологическую мебель и т.п.).

Простой оборудования стоит денег, и ситуация не всегда такая, какой кажется на первый взгляд. Поговорите с техниками о том, какое оборудование они обслуживают чаще всего, и спросите, что им нравится или не нравится у той или иной марки оборудования. Они могут многое рассказать о надежности.

4 Не усложняйте.

Слаженность = эффективность. Обеспечьте одинаковую обстановку в каждом лечебном кабине. Одинаковое расположение предметов, от раковин и оборудования до мест хранения инструментов и материалов, позволит врачебной команде сократить время обучения, повысить слаженность в работе и наладить эффективный рабочий процесс.

5 Проектируйте с расчетом на будущее.

Оставьте пространство для расширения вашей практики. Подумайте о том, что вам может понадобиться в будущем, и будете ли вы к этому готовы. Если вы планируете открытие новой практики, убедитесь в том, что запланировано достаточное количество кабинетов с учетом будущего расширения и помните о материалах, которые будут применяться в вашей практике. Планируйте пространство на сегодня и на завтра, даже если для этого вам придется арендовать дополнительные помещения в течение нескольких лет.

Посетите сайт a-dec.com для получения ответов на интересующие вас вопросы.